

創業計画書（事業計画書）

【記入例】

お名前

作成年月日：平成 年 月 日

- ・この書類は、ご面談にかかる時間を短縮させるために活用させていただきます。お手数ですが、ご協力のほどお願いいたします。
- ・なお、本書類はお返しできませんので、ご了承ください。
- ・この書類に代えて、お客様ご自身が作成された計画書を提出いただいても結構です。

1 創業の動機・事業の経験等

(1) 今回創業予定の業種	美容業	(2) 創業(予定)時期	平成 年 月
(3) 創業されるのは、どのような目的、動機からですか？	・美容業に従事して12年、現勤務先での固定客もついてきたため、同じ美容師の妻とともに、店を持つことにした。 ・〇〇駅の近くの住宅地に良い物件を見つけたため（ショッピングセンターへの通りに面したビルの1階）		
(4) 過去にご自分で事業を営んでいたことはありますか？	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、その事業をやめている。⇒やめた時期 年 月頃		
(5) 本事業の経験はありますか。（お勤め先、勤務年数など創業に至るまでのご経歴）	お勤めの期間	お勤め先（業種等）	
	〇年〇月～〇年〇月	〇△美容専門学校（ ）	
	〇年〇月～〇年〇月	美容室△△ 4年勤務（ ）	
	〇年〇月～ 年 月	ヘアサロン〇〇 8年勤務（現在の月給25万円）	
	〇年〇月～ 年 月	退職予定（退職金80万円）（ ）	
	年 月～ 年 月	（ ）	
(6) 取得されている資格等	有（美容師免許（平成〇年取得）・管理美容師資格（平成〇年取得） ・特になし		

2 取扱商品・サービス

(1) お取り扱いの商品、サービスを具体的にお書きください。	① カット（シャンプー、フロー込み）3,500円 (売上シェア 98%)
	カラー（カット、シャンプー、フロー込み）8,000円～
	パーマ（ 同上 ）10,000円～
	トリートメント 1,500円～
	② ヘアケア商品販売（シャンプー等）1,500円～ (売上シェア 2%)
(2) セールスポイントは何ですか？	・髪にやさしい天然ハーブを主原料としたヘアケア剤（シャンプー等）を使用する。 ・ハーブティーのサービスと10分間のヘッドマッサージのサービスで、顧客に「癒し」を提供する。

3 取引先・取引条件

	取引先名 (所在地)	シェア	掛取引の 割合	回収・支払の 条件		取引先名 (所在地)	シェア	掛取引の 割合	回収・支払の 条件
販売先	① 一般個人 (現勤務先での固定客約200人) ・近くにショッピングセンターがあり新木顧客を獲得しやすい。	%	%	即日 即日回収	仕入先	① (株)〇〇商事(〇〇市) (現勤務先の仕入先)	50%	100%	末日 翌末日支払
	② ()	%	%	即日 即日回収		② (株)△△会社(〇〇市) (現勤務先の仕入先)	50%	100%	末日 翌末日支払
	③ ()	%	%	即日 即日回収		③ ()	%	%	即日 日支払
	④ ()	%	%	即日 即日回収		④ ()	%	%	即日 日支払
外注先	① ()	%	%	即日 日支払					
	② ()	%	%	即日 日支払					
従業員等	常勤役員の人数(法人の方のみ)	人		人件費支払	給与	ボーナス			
	従業員数(うち家族従業員)	1人(1人)			末日	支給月			
	パート・アルバイト	人			15日	支払			

4 今回事業に必要な資金と調達の方法

今回事業に必要な資金の内訳		金額(千円)
設備資金 (見積書等添付必要)	店舗、機械、車、備品、家賃(敷金のみ)等が対象です。	
		8,700 千円
	(内訳)	
	・店舗内外装工事(設備工事含む)	6,000 千円
	(〇〇社見積のとおり)	
	・セット椅子 3台(見積のとおり)	300 千円
	・シャンプー台 2台(見積のとおり)	400 千円
・什器・備品類(見積のとおり)	1,000 千円	
・保証金	1,000 千円	
設備資金の小計(1)		8,700 千円
運転資金	商品仕入、家賃、人件費等が対象です。	
		1,300 千円
	(内訳)	
	・消耗品等仕入	300 千円
	・広告費等諸経費支払	1,000 千円
運転資金の小計(2)		1,300 千円
必要額の合計(3) = (1)+(2)		10,000 千円

必要資金の調達の内訳		金額(千円)
自己資金(1)		3,000 千円
親、兄弟、知人、友人等からの借入(2)	借入先 返済方法	
沖縄公庫からの借入(3)		5,000 千円
元金70千円×72回(年〇.〇%)		
他の金融機関等からの借入(4)	借入先 返済方法	2,000 千円
〇〇銀行		
元金30千円×67回(年〇.〇%)		
調達額の合計(5) = (1)+(2)+(3)+(4)		10,000 千円

合致します

5 事業の見通し(月平均)

単位: 千円

	創業当初	軌道に乗った頃 (年 月 頃)	売上高、売上原価、営業費を計算した根拠を記入ください。
(1) 売上高	950 千円	1,420 千円	<創業当初> ①売上高 平均単価 6千円 6千円×3台×2回転×26日=930千円 ヘアケア商品販売 月20千円
(2) 売上原価(仕入高)	150 千円	220 千円	②原価率 15%
(3) 売上総利益 (3) = (1) - (2)	800 千円	1,200 千円	③人件費 専従者1人(妻) 100千円 家賃 100千円 支払利息(内訳) 5,000千円×年〇.〇%÷12ヵ月=〇千円 2,000千円×年〇.〇%÷12ヵ月=〇千円 計20千円 その他光熱費、消耗品等 200千円
(4) 営業費			
① 人件費	100 千円	250 千円	
② 地代家賃	100 千円	100 千円	
③ 支払利息	20 千円	20 千円	
④ その他経費	200 千円	300 千円	
合計	420 千円	670 千円	<軌道に乗った後> ①2回転→3回転(勤務時の経験から) ②当初の原価率を採用 ③人件費 アシスタント1人増 15万円増 その他諸経費100千円増
(5) 差引利益 (5) = (3) - (4)	380 千円	530 千円	← 事業主分(会社組織の代表者等除く)の人件費と借入金の返済元金はここから支払われます。

人件費は、従業員数もわかるようにしてください。

支払利息(月間)は、
「借入金×年利率÷12ヵ月」

※ 他に参考となる資料がありましたら、計画書に添えてご提出ください。