

創業計画書（事業計画書）

【記入例】

お名前

作成年月日： 年 月 日

- ・この書類は、ご面談にかかる時間を短縮させるために活用させていただきます。お手数ですが、ご協力のほどお願いいたします。
- ・なお、本書類はお返しできませんので、ご了承ください。
- ・この書類に代えて、お客様ご自身が作成された計画書を提出いただいても結構です。

1 創業の動機・事業の経験等

(1) 今回創業予定の業種	美容業		(2) 創業(予定)時期	年 月
(3) 創業されるのは、どのような目的、動機からですか？	・美容業に従事して12年、現勤務先での固定客もついてきたため、同じ美容師の妻とともに、店を持つことにした。 ・〇〇駅の近くの住宅地に良い物件を見つけたため（ショッピングセンターへの通り道に面したビルの1階）			
(4) 過去にご自分で事業を営んでいたことはありますか？	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、その事業をやめている。⇒やめた時期 年 月頃			
(5) 本事業の経験はありますか。（お勤め先、勤務年数など創業に至るまでのご経歴）	お勤めの期間		お勤め先（業種等）	
	〇年〇月～〇年〇月	〇年〇月	〇△美容専門学校（ ）	
	〇年〇月～〇年〇月	〇年〇月	美容室△△ 4年勤務（ ）	
	〇年〇月～年 月	年 月	ヘアサロン〇〇 8年勤務（現在の月給25万円）	
	〇年〇月～年 月	年 月	退職予定（退職金80万円）（ ）	
	年 月～年 月	年 月	（ ）	
(6) 取得されている資格等	(有) (美容師免許(平成〇年取得)・管理美容師資格(平成〇年取得)・特になし			

2 取扱商品・サービス

(1) お取り扱いの商品、サービスを具体的にお書きください。	① カット（シャンプー、フロー込み）3,500円 (売上シェア 98%)
	カラー（カット、シャンプー、フロー込み）8,000円～
	パーマ（ 同上 ）10,000円～
	トリートメント 1,500円～
(2) セールスポイントは何ですか？	② ヘアケア商品販売（シャンプー等）1,500円～ (売上シェア 2%) ・髪にやさしい天然ハーブを主原料としたヘアケア剤（シャンプー等）を使用する。 ・ハーブティーのサービスと10分間のヘッドマッサージのサービスで、顧客に「癒し」を提供する。

3 取引先・取引条件

	取引先名 (所在地)	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件		取引先名 (所在地)	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件
販売先	① 一般個人 (現勤務先での固定客約200人) ・近くにショッピングセンターがあり新木顧客を獲得しやすい。	%	%	即日 日回収	仕入先	① (株)〇〇商事(〇〇市) (現勤務先の仕入先)	50%	100%	末日 翌末日支払
	② ()	%	%	日回収		② (株)△△会社(〇〇市) (現勤務先の仕入先)	50%	100%	末日 翌末日支払
	③ ()	%	%	日回収		③ ()	%	%	日支払
	④ ()	%	%	日回収		④ ()	%	%	日支払
外注先	① ()	%	%	日支払					
	② ()	%	%	日支払					

従業員等	常勤役員の人数(法人の方のみ)	人	人件費支払	給与	ボーナス
	従業員数(うち家族従業員)	1人(1人)		末日	支給月
	パート・アルバイト	人		15日支払	

4 今回事業に必要な資金と調達の方法

今回事業に必要な資金の内訳		金額(千円)	必要資金の調達の内訳		金額(千円)
設備資金 (見積書等添付必要)	税抜きで店舗、機械、車、備品、家賃(敷金のみ)等が対象です。		自己資金(1)		3,000 千円
		8,700 千円	親、兄弟、知人、友人等からの借入(2)		
	(内訳)		借入先 返済方法		
	・店舗内外装工事(設備工事含む)	6,000 千円	沖縄公庫からの借入(3)		5,000 千円
	(〇〇社見積のとおり)		元金70千円×72回(年〇.〇%)		
	・セット椅子 3台(見積のとおり)	300 千円	他の金融機関等からの借入(4)		2,000 千円
	・シャンプー台 2台(見積のとおり)	400 千円	借入先 返済方法		
・什器・備品類(見積のとおり)	1,000 千円	・〇〇銀行			
・保証金	1,000 千円	・元金30千円×67回(年〇.〇%)			
設備資金の小計(1)	8,700 千円	調達額の合計(5) = (1)+(2)+(3)+(4)		10,000 千円	
運転資金	商品仕入、家賃、人件費等が対象です。		必要額の合計(3) = (1)+(2)		10,000 千円
		1,300 千円			
	(内訳)				
	・消耗品等仕入	300 千円			
	・広告費等諸経費支払	1,000 千円			
運転資金の小計(2)	1,300 千円				

合致します

単位：千円

5 事業の見通し(月平均)

	創業当初	軌道に乗った頃 (年 月 頃)	売上高、売上原価、営業費を計算した根拠を記入ください。
(1) 売上高	950 千円	1,420 千円	<創業当初> ①売上高 平均単価 6千円 6千円×3台×2回転×26日=930千円 ヘアケア商品販売 月20千円
(2) 売上原価(仕入高)	150 千円	220 千円	②原価率 15%
(3) 売上総利益 (3) = (1) - (2)	800 千円	1,200 千円	③人件費 専従者1人(妻) 100千円 家賃 100千円
(4) 営業費			支払利息(内訳) 5,000千円×年〇.〇%÷12ヶ月=〇千円 2,000千円×年〇.〇%÷12ヶ月=〇千円 計20千円 その他光熱費、消耗品等 200千円
① 人件費	100 千円	250 千円	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; width: fit-content; margin: 10px auto;"> 人件費は、従業員数もわかるようにしてください。 </div> <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; width: fit-content; margin: 10px auto;"> 支払利息(月間)は、「借入金×年利率÷12ヶ月」で算出します。 </div>
② 地代家賃	100 千円	100 千円	
③ 支払利息	20 千円	20 千円	
④ その他経費	200 千円	300 千円	
合計	420 千円	670 千円	
(5) 差引利益 (5) = (3) - (4)	380 千円	530 千円	<軌道に乗った後> ①2回転→3回転(勤務時の経験から) ②当初の原価率を採用 ③人件費 アシスタント1人増 15万円増 その他諸経費100千円増

※ 他に参考となる資料がありましたら、計画書に添えてご提出ください。